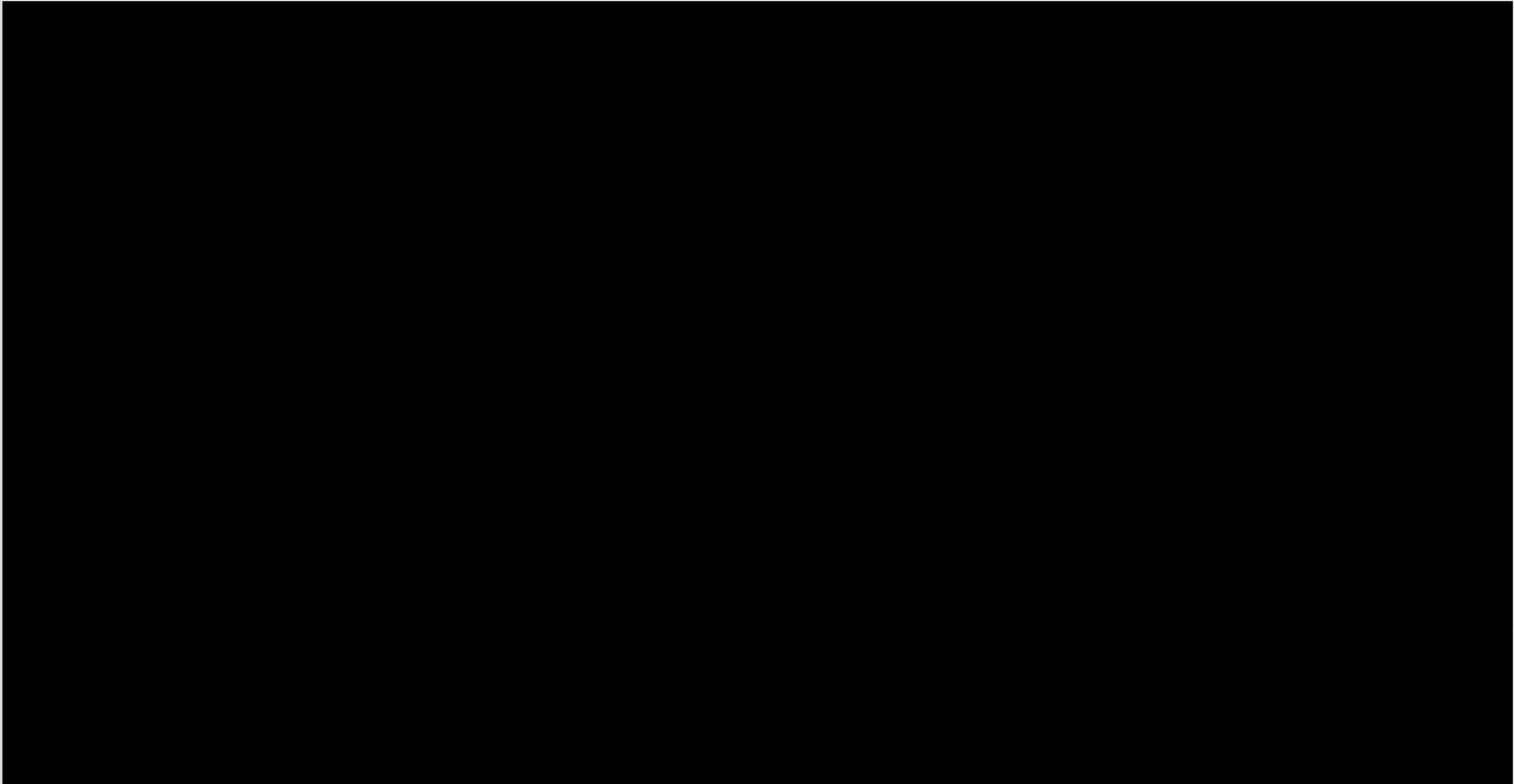


COMO LOGRAR INFLUENCIA EN EL ESTRADO

Canal psicológico y emocional





COMO LOGRAR INFLUENCIA EN EL ESTRADO

Neuro oratoria

- El cerebro y las emociones
- Técnicas de visualización positiva
Creando nuestra realidad:
 - “Lo que podemos imaginar podemos vivirlo”
- Sentir satisfacción real actual por la experiencia exitosa futura

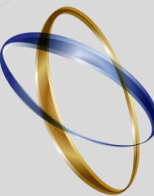


COMO LOGRAR INFLUENCIA EN EL ESTRADO

Canal psicológico y emocional

Rapport

Es el fenómeno en el que dos o más personas sienten que están en “sintonía” psicológica y emocional (simpatía), porque se sienten similares o se relacionan bien entre sí. La teoría del rapport incluye tres componentes conductuales: atención mutua, positividad mutua y coordinación.



COMO LOGRAR INFLUENCIA EN EL ESTRADO

Cómo generar empatía con el juez

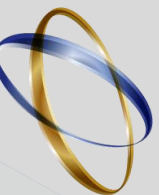
- Sea puntual
- Demuestre respeto a su investidura
- Logre escucha y comunicación empática
- Genere simpatía procesal
- Muéstrese muy conocedor y accesible a la vez
- Aplique normas de respeto y decoro en el estrado
- Transmítale su autoconfianza



COMO LOGRAR INFLUENCIA EN EL ESTRADO

Cómo tener el control

- Tenga autoridad para hablar
- Pregunte y provoque respuestas
- Anticípese a objeciones
- No use alusiones directas
- Invite a recordar o crear escenas mentales
- Lea siempre el mensaje no verbal
- Brinde “caricias”
- Mantenga el *BANG!*



COMO TENER INFLUENCIA EN EL ESTRADO

Protocolo en el estrado

AL EXPONER

- Salude amablemente al juez, secretario, y contraparte.
- Hable cuando el juez le conceda la palabra.
- Jamás interrumpa al orador.
- Tenga compostura al hablar y actuar conforme las circunstancias de tiempo y lugar.
- Trate de «usted».
- Guarde la obediencia debida al juez

COMO LOGRAR INFLUENCIA EN EL ESTRADO

Protocolo en el estrado

AL INTERROGAR:

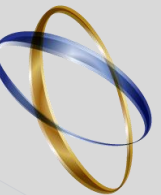
- Mantener un tono y volumen correcto de voz.
- Evitar «dialogar» con el interrogado o «enfrentarse».
- Evitar amenazar, amedrentar o intimidar a los sujetos del proceso: parte, juez, auditorio, peritos, testigos.
- Evitar «diálogos» con su defendido.
- No hacer señales de aprobación o desaprobación

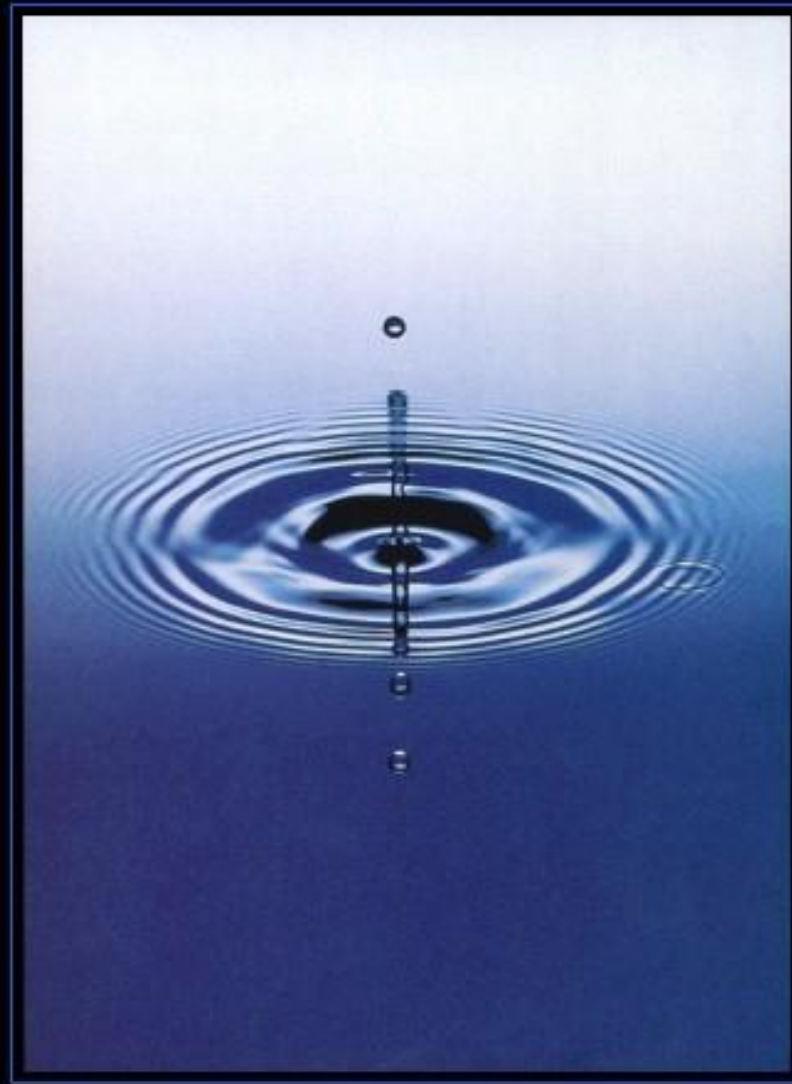
COMO TENER INFLUENCIA EN EL ESTRADO

Canal psicológico y emocional

Control de sus emociones en una situación difícil

- Mantenga el AUTOCONTROL
- No se sienta atacado
- Demuestre con serenidad que domina la situación.
- No se quede en la forma sino en el fondo.
- Defienda derechos, no posiciones.
- Apele al sentido común
- Tenga una buena actitud





LA ACTITUD

Es un pequeño detalle que
hace una gran diferencia

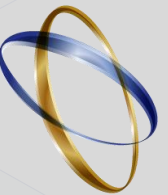


CÓMO TENER INFLUENCIA EN EL ESTRADO

EL AUDITORIO

Rol del auditorio

- Sujeto eventual y secundario del proceso.
- Acerca la justicia al ciudadano.
- Control social para la transparencia.
- No influye en el alegato del orador.
- Manejo de auditorio adverso.
- Que no debe hacer el abogado con el auditorio.



CÓMO TENER INFLUENCIA EN EL ESTRADO

EL JUEZ

Rol del juez

- Dirección del debate procesal.
- Concesión de la palabra.
- Determinación del tiempo de intervención.
- Orden en la sala.
- Llamado de atención al abogado.



CÓMO TENER INFLUENCIA EN EL ESTRADO

Canal psicológico y emocional

CONOCIENDO AL JUEZ

- Sexo y convicciones.
- Posible actitud de acuerdo a su perfil.
- “Ya vi al juez que lleva mi caso”.
- Que no debe hacer el juez durante la audiencia.

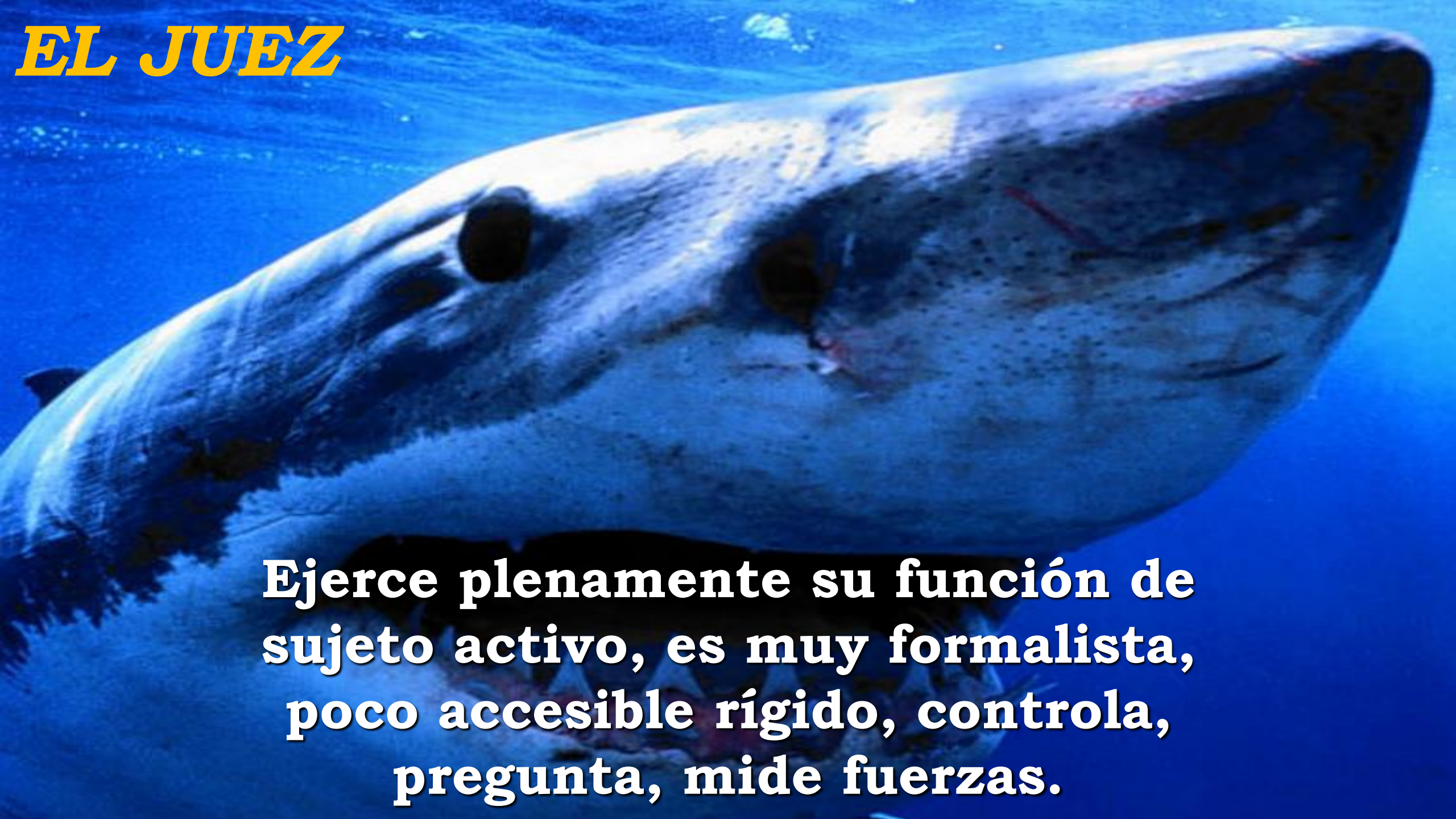


EL JUEZ

A close-up photograph of a seal's face, resting on a white, icy surface. The seal has brown fur with lighter patches around its eyes and on its muzzle. Its eyes are dark and appear closed or looking down. Long, thin whiskers extend from its snout. The background is a soft-focus view of the ice and the seal's fur.

Siendo el sujeto activo puede convertirse en pasivo, permisivo o indiferente

EL JUEZ



Ejerce plenamente su función de sujeto activo, es muy formalista, poco accesible rígido, controla, pregunta, mide fuerzas.

A photograph of two dolphins swimming underwater. The dolphins are light grey with dark spots, and their bodies are sleek and curved. They are swimming towards the right of the frame. The water is a deep blue, and sunlight filters through from the surface, creating a shimmering effect. The dolphins' eyes are visible, and their fins are partially submerged.

EL JUEZ

**Sin perder su condición de sujeto activo,
es abierto, flexible y proactivo.**

CÓMO LOGRAR INFLUENCIA EN EL ESTRADO

Canal psicológico y emocional

“Me gusta el juez que, mientras hablo, me mira a los ojos; me hace el honor de buscar así en mi mirada, más allá de las palabras que pueden ser solamente un hábil juego dialéctico, la luz de una conciencia convencida”

- Calamandrei

